



Willkommen bei Fine Science Tools (FST) – einem globalen Familienunternehmen mit über 50 Jahren Erfahrung

Als führender Anbieter hochpräziser chirurgischer und mikrochirurgischer Instrumente „Made in Europe“ sind wir Partner zahlreicher Universitäten, Forschungszentren und Biotech-Unternehmen weltweit. Qualität auf höchstem Niveau ist für uns mehr als ein Anspruch – sie ist Leidenschaft. Was uns besonders macht? Ein internationales Team mit authentischem Spirit, wo Zusammenarbeit zählt, und Anpacken gefragt ist.



Zur Verstärkung unseres **Krefelder Teams** suchen wir eine / n

JUNIOR VERTRIEBSMITARBEITER (M / W / D)



Deine Aufgaben bei uns

- Aktive Unterstützung beim **Aufbau und der Pflege von Kundenbeziehungen** (Reseller & Endkunden)
- **Aufnahme von Kundenanforderungen**, Erstellung von Angeboten und Nachverfolgung
- Mitarbeit bei der **Entwicklung von Vertriebsstrategien** sowie Unterstützung bei Zieldefinitionen
- **Reporting, Datenanalyse** und Pflege unseres CRM-Systems
- Unterstützung bei der **Geschäftsentwicklung** und Identifikation neuer Markt- und Wachstumspotenziale
- Übernahme von **administrativen Aufgaben** im Vertriebsumfeld (z. B. Verwaltung, Registrierungen, Compliance)
- **Markt- und Wettbewerbsanalysen** sowie Teilnahme an Messen und Events

Was wird Dir geboten

- Erfolgreiches Onboarding-Programm mit Begleitung von erfahrenen Sales-Kollegen
- Attraktives Einstiegsgehalt für Karriere-Starter mit klarer Entwicklungsperspektive
- Ein Unternehmen mit internationaler Ausrichtung und hohem Wachstumspotential & Sicherheit
- Kurze Entscheidungswege, offenes Mindset und flache Hierarchien
- On top: 30 Tage Urlaub, vergünstigte Firmen-Fitnessangebote für eine gesunde Work-Life-Balance, sowie eine monatliche Massage
- regelmäßige Teambuilding-Aktivitäten – hier arbeitet man einfach gerne!

Du bringst mit

- Abgeschlossenes Studium im Bereich BWL / Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Erfahrungen im Sales-Bereich durch Praktika oder Werkstudententätigkeiten sind von Vorteil, aber vielleicht sind wir auch Dein 1. Job nach Deinem erfolgreichen Studium – Berufseinsteiger sind herzlich willkommen!
- Neugier und Spaß an Analysen, Reporting und das Entdecken von neuen Vertriebsfeldern
- Sicherer Umgang mit den Standard-Reporting Tools wie Excel oder auch CRM-Tools
- Teamfähigkeit, Kommunikationsstärke und Eigeninitiative
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Bewirb Dich jetzt und werde Teil eines internationalen Teams, das mit Leidenschaft und Freude arbeitet: **career@finescience.com**